

Nazwa kwalifika **Prowadzenie rachunkowości**
 Oznaczenie **A.36**
 Numer zadania: **01**
 Kod arkusza: **A.36-01-14.10**

Lp.	Rezultaty podlegające ocenie/kryteria oceny
Rezultat 1: Dowody księgowe: PK 1/07/2014 przeksięgowanie kosztu wytworzenia usług, PK 2/07/2014 zaksięgowanie podatku dochodowego od osób prawnych, PK 3/07/2014 ustalenie wyniku finansowego netto	
1	PK 1/07/2014: data 31.07.2014 r. treść operacji gospodarczej, np. przeksięgowanie kosztu wytworzenia usług
2	kwota operacji 5 000 zł
3	dekret PK1/07/2014: konta Wn 712 / Ma 502
4	PK 2/07/2014; data 31.07.2014 r. treść operacji gospodarczej np. zaksięgowano podatek dochodowy od osób prawnych
5	kwota podatku dochodowego 665 zł
6	dekret PK 2/07/2014: konta Wn 870 / Ma 220
7	PK 3/07/2014; data 31.07.2014 r.
8	treść operacji gospodarczej, np. przeksięgowanie przychodów ze sprzedaży usług na wynik finansowy dekret Wn 702 / Ma 860 ; kwota operacji 8 500 zł
9	treść operacji gospodarczej, np. przeksięgowanie kosztu sprzedanych usług na wynik finansowy dekret Wn 860 / Ma 712; kwota operacji 5 000 zł
10	treść operacji gospodarczej, np. przeksięgowanie podatku dochodowego na wynik finansowy dekret: Wn 860 / Ma 870; kwota operacji 665,00 zł
Rezultat 2: Zestawienie obrotów i sald	
1	Dane identyfikacyjne jednostki: Przedsiębiorstwo Usługowe ELTECH sp. z o.o. 72-200 Karsk, ul. Nadbrzeżna 11, NIP 879-33-55-771
2	wprowadzone stany początkowe kont po stronie Wn na 1.07.2014 r.: 010 - 65 000 zł 131 - 43 500 zł 310 - 8 500 zł
3	wprowadzone stany początkowe kont po stronie Ma na 1.07.2014 r.: 071 - 12 000 zł 137 - 25 000 zł 800 - 80 000 zł
4	wydruk zestawienia obrotów i sald

Rezultat 3: Dziennik księgowania zawiera zapisaną treść operacji gospodarczej, dekret i kwotę

1	treść operacji np. faktura za zakupiony środek trwały (zestaw komputerowy TOSHIBA) /wartość netto,VAT, wartość brutto: Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/ kwota 300 5 300,00 225 1 219,00 240-x lub 210-x 6 519,00
2	treść operacji np. OT – przyjęcie komputera do eksploatacji Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/kwota 010 5 300,00 300 5 300,00
3	treść operacji np. faktura za zakupione materiały /wartość netto,VAT, wartość brutto: Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/ kwota 300 3 000,00 225 690,00 210-x 3 690,00
4	treść operacji np.PZ przyjęcie zakupionych materiałów do magazynu Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/ kwota 310 3 000,00 300 3 000,00
5	treść operacji np. RW wydanie materiałów do zużycia Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/ kwota 502 3 000,00 310 3 000,00
6	treść operacji np. faktura za wykonanie prac w ramach podwykonawstwa /wartość netto,VAT, wartość brutto: Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/ kwota 502 2 000,00 225 460,00 210-x 2 460,00
7	treść operacji np. faktura za sprzedaną usługę /wartość netto,VAT, wartość brutto: Konto Strona Wn /kwota Strona Ma/kwota 200-x 10 455,00 702 8 500,00 225 1 955,00
8	wskazanie konieczności sporządzenia faktury korygującej do faktury za sprzedaną usługę ze względu na błąd rachunkowy dotyczący pozycji 2 tej faktury

9	we wszystkich zadekretowanych operacjach gospodarczych wpisane poprawnie numery dowodów księgowych: Faktura 11/07/2014 z dnia 5.07.2014; OT 1/07/2014 z dnia 5.07.2014 r.; Faktura 15/07/2014 z dnia 5.07.2014 r.; PZ 1/07/2014 z dnia 5.07.2014 r.; RW 1/07/2014 z dnia 8.07.2014 r.; Faktura 21/07/2014 z dnia 15.07.2014 r.; Faktura 1/07/2014 z dnia 30.07.2014 r.
10	wydruk dziennika księgowania
Rezultat 4: Wypełniona tabela 4. Rachunek zysków i strat w wariacie kalkulacyjnym zawiera:	
1	przychody netto ze sprzedaży produktów (usług) – kwota 8500 zł - pozycja A
2	koszt sprzedanych produktów (usług) – kwota 5 000 zł - pozycja B
3	zysk brutto – kwota 3 500 zł
4	podatek dochodowy – 665 zł
5	zysk netto – 2 835 zł
6	wydruk rachunku zysków i strat w wariacie kalkulacyjnym
Rezultat 5: Analiza i ocena rentowności sprzedaży netto w latach 2012-2013 zawiera:	
1	dobrany wskaźnik do analizy (zysk netto/przychody ze sprzedaży x 100%).
2	obliczony wskaźnik rentowności sprzedaży netto za rok 2012 – 24% (lub 0,24).
3	obliczony wskaźnik rentowności sprzedaży netto za 2013 rok – 20% (lub 0,20).
4	interpretację wskaźników np. w 2012 r każda złotówka przychodu ze sprzedaży generowała 24 groszy zysku netto,
5	interpretację wskaźników np. w 2013 r każda złotówka przychodu ze sprzedaży generowała 20 groszy zysku netto
6	ocenę rentowności sprzedaży netto za lata 2012-2013, np.: W roku 2013 wskaźnik rentowności sprzedaży netto spadł w porównaniu z rokiem 2012 o 4%. Nastąpiło pogorszenie rentowności sprzedaży netto. Każda złotówka przychodu wygenerowała o 4 grosze mniej w 2013 r. w porównaniu z 2012 r. Tendencję spadkową wskaźnika należy ocenić negatywnie. Jednostka powinna dążyć do wzrostu rentowności. Im wyższą wartość wykazuje wskaźnik rentowności sprzedaży netto, tym sytuacja jest korzystniejsza, czyli efektywność sprzedaży większa. (dopuszcza się inne sformułowania, oddające sens powyższych wniosków)